



ЕКАТЕРИНА КИРАКОЗОВА

УПРАВЛЕНИЕ МАРКЕТИНГОМ

+7 (916) 945-41-40 — предпочитаемый способ связи
kkirakozoff@gmail.com
skype kkirakozoff

КЛЮЧЕВЫЕ НАВЫКИ

- Разработка и реализация маркетинговых и бренд-стратегий
- Разработка продуктов с 0
- Обширный опыт управления маркетинговыми командами, коммуникацией с клиентами и партнерами
- Особенности управления проектами: лояльность, дружелюбность, результативность

ОБРАЗОВАНИЕ

Дипломатическая Академия, МИД

Центр изучения иностранных языков,
2005-2007

- Английский язык, Upper-Intermediate
- Немецкий язык, Elementary

Государственный Университет Высшая Школа Экономики

Специалист социальных наук, 2007

- Экономическая социология
- Маркетинг
- Анализ данных

Digital marketing, Курс повышения квалификации 2016

Нетология

Digital PR, Курс повышения квалификации, 2019

Британская высшая школа дизайна

Art marketing, Курс "Партнерство культуры и бизнеса", 2020

БИОГРАФИЯ

35 лет, Москва, Пресня
Сын, 10 лет

Водительское удостоверение и личный автомобиль
Серфинг, йога, детские украшения
www.ommmshop.com

ОПЫТ

Директор по маркетингу

orator.club, интеллектуальный клуб и школа публичных выступлений для топ-менеджеров
06.2018 - 10.2019

- Разработка и реализация маркетинговой стратегии
- Стратегическое и операционное маркетинговое планирование, бюджетирование и имплементация
- Бренд-менеджмент
- Управление репутацией

★ Достижения:

- Прирост целевой аудитории бренда (высокодоходная, Москва) - 40%
- Оптимизация маркетингового бюджета компании за счет запуска направления Affiliate marketing (20%)

www.octothorpe.lu, частный инвестиционный фонд
01.2013 - 05.2018

- Маркетинговое сопровождение проектов фонда "под ключ": от создания продукта и разработки маркетинговой стратегии до точечной реализации маркетинг-плана.
- Маркетинговая поддержка стратегических и проектных инициатив фонда
- Управление репутацией
- Маркетинговый консалтинг внешних проектов

★ Достижения: 5 успешных запусков разнопрофильных продуктов (загородный девелопмент, онлайн агрегатор в сфере экскурсий, сеть ломбардов, музей, корпоративный продукт)

Account director

www.katesmates.ru Маркетинговое агентство полного цикла (co-business инвестиционного фонда www.octothorpe.lu)
11.2019 - н.в.

- Оперативная маркетинговая поддержка малого и среднего бизнеса
- Создание маркетинговой функции проектов с 0
- Создание и реализация маркетинговой стратегии
- Подбор функциональных специалистов
- Управление маркетинговыми и PR активностями проектов
- Маркетинговый консалтинг

★ Достижения: привлечение, запуск и реализация "под ключ" маркетинга 3-х проектов в период пандемии

Бренд-менеджер

www.landlogic.ru, ИПГ Евразия, городской и загородный девелопмент,
07.2008 - 01.2013

- Разработка позиционирования брендов Компании
- Организация рекламной коммуникации по брендам
- Маркетинговое планирование
- Медиапланирование
- Проведение ивентов, промо-акций, специальных мероприятий
- PR
- Организация производства полиграфической и сувенирной продукции

★ Достижения: создание 5 брендов с нуля - 4 объекта недвижимости, корпоративный бренд

www.euroset.ru, Евросеть, сеть салонов связи
10.2007 - 07.2008

- Маркетинговое сопровождение корпоративного бренда
- Управление кросс-коммуникациями с вендорами и партнерами

★ Достижения: наставничество гуру маркетинга, вице-президента по маркетингу Рукавишников А.В.

Project manager

www.ims-group.ru, IMS Group, маркетинговое агентство полного цикла
07.2005-07.2007

- Ведение исследовательских проектов для внешних и внутренних клиентов компании

★ Достижения: запуск федеральной программы лояльности МАЛИНА